

WIR SUCHEN DICH!

VERTRIEBLER/IN ^(M/W/D)

Individuelle Kundenbeziehungen gestalten - zeige deine Einzigartigkeit!

In unserem Team wirst du nicht als Nummer gesehen, sondern als wertvolles Mitglied eines kleinen Unternehmens. Hier hast du die einzigartige Chance, mit Enthusiasmus und Eigenverantwortung den Vertrieb unserer eigenen Produktpalette auf deine eigene Art voranzutreiben. Als Teil eines erfolgreichen Familienunternehmens bieten wir dir den Freiraum, den du benötigst, um deinen eigenen Weg zu finden und dich zum Vertriebsprofi zu entwickeln.



Deine Aufgaben

- Verkauf von Cobots und Automationslösungen mit eigenem Kundengebiet
- Ansprechpartner für unsere Kunden sein – vom Erstkontakt über die Klärung von technischen Details bis zum Abschluss
- Weitere Automatisierungswünsche mit der Projektplanung lösen
- Durchführung von Anwendungsschulungen beim Kunden
- enge Zusammenarbeit mit dem Marketing und Berichterstattung an Vertriebsleitung

Dein Profil

Du hast einen Abschluss in Wirtschafts- oder Ingenieurwissenschaften und Lust auf den Vertrieb von Investitionsgütern. Du bist motiviert, selbstständig, belastbar und fährst gerne Auto. Im Umgang mit Kunden trittst du professionell, souverän und freundlich auf. Du hast ein gepflegtes äußeres Erscheinungsbild und repräsentierst unsere Marke in bester Weise. Deine Arbeitsweise ist strukturiert und deine Daten sind stets gepflegt. Du erreichst deine Umsatz- und Wachstumsziele. Berufserfahrung ist wünschenswert, aber kein Muss.

Deine Benefits

- unbefristeter Arbeitsvertrag
- Dienstwagen auch zur privaten Nutzung
- Festgehalt zzgl. Vertriebsprovision
- Bonus als bester Vertriebler ("Lorenscheit Sales Award")
- Mitgliedschaft im Urban Sports Club
- moderne Arbeitsmaterialien (MacBook und iPhone)
- anfängliche Einarbeitung in unseren Büros (Unterbringung übernehmen wir)
- professionelle Schulung für Vertrieb (extern) und Technik (intern in Universal Robots Academy)
- 30 Tage Urlaub (zusätzlich 1/2 Tag Urlaub jeweils am 24.12. und 31.12. geschenkt)
- familiäres Betriebsklima und Firmenevents

Dein Kontakt

Nadine Lorenscheit *Geschäftsführerin*

bewerbung@moving-production.com

Sende uns gerne deine vollständigen und aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen (als PDF) mit Angabe deiner Gehaltsvorstellung und deinem frühestmöglichen Eintrittstermin zu.

Wir freuen uns darauf, dich kennenzulernen.